axtel
CONTROLADORA

Tecnología que conecta tu vida



RESULTADOS
TERCER TRIMESTRE 2026

Monterrey, México, 21 de octubre de 2026. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) y Controladora Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: CTAXTEL) (conjuntamente, "Axtel", "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del tercer trimestre de 2026 ("3T26").

Relación con Inversionistas

ir@axtel.com.mx
axtelcorp.mx

Axtel reporta Flujo Comparable de Ps. $917 millones en 3T26

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Ingresos (Ps.)	3,153	2,938	3,064	7%	3%	9,058	9,097	0%
US $	183	169	164	8%	11%	521	467	12%
Flujo (Ps.) [1]	773	862	906	-10%	-15%	2,028	2,942	-31%
US $	45	50	49	-9%	-8%	116	151	-23%
Flujo Comparable (Ps.) [2]	917	862	906	6%	1%	2,519	2,942	-14%
US $	53	50	49	7%	9%	145	151	-4%
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	17	142	(79)	-88%	--	(111)	535	--
US $	1	8	(4)	-88%	--	(7)	27	--
Inversiones (Ps.)[3]	336	332	561	1%	-40%	1,009	1,228	-18%
US $	20	19	30	2%	-35%	58	64	-9%
Deuda neta (en US $)	454	472	488	-4%	-7%			
Deuda Neta / Flujo Comparable [4]	2.4	2.5	2.3					
Cobertura Intereses [4]	4.3	4.1	4.2					

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.
2) El Flujo Comparable excluye pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como el gasto relacionado a eficiencias organizacionales.
3) Cifra bruta, no incluye desinversiones.
4) Veces. Ver página 7 para detalles de cálculo.

INFORMACIÓN RELEVANTE 3T26

IA E INNOVACIÓN

- Axtel y el Tecnológico de Monterrey anunciaron la creación de un Laboratorio de Investigación y Desarrollo en Inteligencia Artificial, orientado al desarrollo de soluciones tecnológicas, capacidades especializadas y propiedad intelectual de alto valor.
- Axtel concluyó la primera fase de su programa de optimización de procesos e IA, implementando iniciativas de alto impacto en áreas de soporte para simplificar procesos, aumentar la productividad y mejorar la experiencia del cliente. Estas acciones contribuyeron a una optimización aproximada de 6% en la plantilla laboral en el trimestre, dando lugar al registro de un gasto no recurrente de reorganización por Ps. 144 millones.

POSICIONAMIENTO COMERCIAL

- Axtel fortaleció sus capacidades de ciberseguridad mediante la integración de tecnología de automatización y respuesta de Fortinet, permitiendo una detección y remediación más ágil de amenazas, así como una mayor eficiencia operativa.
- Durante *Mexico Connect 2026*, Axnet reforzó su posicionamiento como proveedor líder de infraestructura digital y conectividad entre México y Estados Unidos, ampliando relaciones con operadores internacionales.
- Axtel obtuvo certificaciones estratégicas, incluyendo *Zoom ZCX Deployment Certification*, así como reconocimientos de Ingram y Fortinet por su liderazgo comercial, experiencia técnica y excelencia en la entrega de soluciones de nube y ciberseguridad.

OFERTAS PÚBLICAS DE ADQUISICIÓN

- Durante el trimestre, los Consejos de Administración de Axtel y Controladora Axtel recibieron propuestas de *4 Tech Plus* y *Transtelco Holding* para adquirir hasta el 100% de las acciones de ambas compañías mediante ofertas públicas de adquisición.
- La conclusión de estas potenciales transacciones está sujeta al cumplimiento de procesos corporativos y regulatorios aplicables, así como a la decisión individual de los accionistas de las compañías.

DEUDA

- Axtel refinanció su crédito bilateral con Export Development Canada (EDC) por US $65 millones, extendiendo su vencimiento de menos de un año a tres años. El crédito incluye opciones no comprometidas para extender su plazo hasta por dos años adicionales y contempla una mejora en el costo financiero de la Compañía.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

"Los resultados del tercer trimestre reflejan el avance de nuestra transformación hacia una organización más ágil y eficiente. El crecimiento de 8% en los segmentos Empresarial y Gobierno, junto con una gestión disciplinada de gastos, nos permitió alcanzar el mayor EBITDA Comparable del año y fortalecer nuestra rentabilidad, manteniendo al mismo tiempo una sólida generación de flujo de efectivo.

Durante el trimestre, seguimos impulsando nuestra estrategia de innovación mediante iniciativas de inteligencia artificial orientadas a simplificar procesos, aumentar la productividad y mejorar la experiencia de nuestros clientes. La automatización de nuestros procesos se ha enfocado en aquellos con mayor impacto en costos y con el más alto potencial de digitalización. Los beneficios de esta simplificación operativa continuarán optimizando nuestros gastos y fortaleciendo la rentabilidad de la organización el resto del año.

Si bien las condiciones del mercado continúan siendo retadoras, comenzamos a observar señales positivas en la contratación de servicios recurrentes en el segmento Empresarial, un dinamismo en el segmento Gobierno y una demanda sostenida de servicios de infraestructura digital. Estos avances refuerzan nuestra confianza en la solidez de nuestro negocio, el valor de nuestra infraestructura de red y nuestra capacidad para seguir creando valor para clientes, colaboradores y accionistas."

Armando de la Peña

INGRESOS

(EN MILLLONES)

	3T26	2T26	3T25	Δ (%) 3T26 vs. 2T26	Δ (%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Empresarial (Ps.)	2,228	2,181	2,178	2%	2%	6,638	6,477	2%
Gobierno (Ps.)	473	308	334	54%	41%	1,135	991	14%
Mayorista (Ps.)	453	450	552	1%	-18%	1,285	1,629	-21%
INGRESOS TOTALES (Ps.)	**3,153**	**2,938**	**3,064**	**7%**	**3%**	**9,058**	**9,097**	**0%**
US $	183	169	164	8%	11%	521	467	12%

Los ingresos totales en el 3T26 ascendieron a Ps. 3,153 millones, representando un incremento de 3% año con año, principalmente debido a incrementos de 41% en el segmento Gobierno y de 2% en el segmento Empresarial, parcialmente compensado por una disminución de 18% en el segmento Mayorista.

SEGMENTO EMPRESARIAL *(73% de ingresos Acum.'26)*

Los ingresos del segmento Empresarial totalizaron Ps. 2,228 millones en el 3T26, un aumento de 2% año con año. El desempeño fue impulsado por un sólido crecimiento de 15% en los ingresos de *TI y Ciberseguridad,* que compensó la disminución de 1% en los ingresos de *Telecom* y de 11% en los ingresos de *Voz* (Tabla 1).

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 1,437 millones, decreciendo 1% año con año, explicado principalmente por menores ingresos en servicios de *conectividad* y *colaboración,* parcialmente mitigado por mayores ingresos en *redes administradas* y *movilidad.*

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 657 millones, 15% superiores año con año, respaldado por un crecimiento generalizado en el portafolio, particularmente por mayores ingresos recurrentes de servicios de *nube* y una sólida demanda de servicios no recurrentes de *ciberseguridad*, especialmente para clientes del sector financiero.

VOZ Los ingresos cayeron 11% año con año, representando 6% de los ingresos del segmento Empresarial en 3T26, reflejando la continua migración hacia soluciones de comunicación digital.

SEGMENTO GOBIERNO *(13% de ingresos Acum.'26)*

Los ingresos del segmento Gobierno alcanzaron Ps. 473 millones en 3T26, un incremento de 41% año con año, derivado de un sólido desempeño en los servicios de *Telecom* y *TI y Ciberseguridad*, impulsado por la adjudicación de nuevos contratos de infraestructura digital y centros de datos. Además, proyectos previamente implementados avanzaron hacia etapas de operación y mantenimiento, fortaleciendo los ingresos recurrentes y ampliando las oportunidades de crecimiento futuro (Tabla 2). Los ingresos recurrentes crecieron 25% año con año, reflejando una demanda sostenida por *conectividad*. En el acumulado del año, la mezcla de ingresos estuvo compuesta por 77% de entidades federales y 23% de gobiernos estatales y municipales.

TELECOM Los ingresos alcanzaron Ps. 230 millones, un aumento de 56% año con año, impulsado por una fuerte demanda en soluciones de *conectividad y colaboración*, respaldada por renovaciones de contratos y servicios incrementales brindados a entidades del gobierno federal.

TI Y CIBERSEGURIDAD Los ingresos totalizaron Ps. 233 millones en el 3T26, representando un crecimiento de 31% año contra año, impulsado principalmente por ingresos no recurrentes de *integración de sistemas* con dependencias federales.

VOZ Los ingresos se mantuvieron relativamente estables año con año y representaron únicamente 2% de los ingresos totales del segmento Gobierno.

SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA) *(14% de ingresos Acum.'26)*

Los ingresos del segmento Mayorista alcanzaron Ps. 453 millones en el 3T26, una disminución de 18% año con año, principalmente debido a una base de comparación retadora derivada de un mayor nivel de ingresos reconocidos al inicio del contrato (*upfront)* de fibra oscura durante el 3T25. Excluyendo este efecto, los ingresos de acceso mayorista se mantuvieron estables año con año y registraron su mejor trimestre del año, con un crecimiento secuencial de 5%. El crecimiento de los servicios de alta capacidad *(wavelengths)* contribuyó a compensar la reducción gradual de los servicios tradicionales de acceso directo brindados a operadores internacionales que atienden a clientes multinacionales en México a través de Axtel.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta, definida como los ingresos menos el costo de ventas, alcanzó Ps. 2,122 millones en 3T26, representando una caída de 4% año con año. La disminución reflejó principalmente una menor contribución del segmento Mayorista, parcialmente compensada por una mayor generación de utilidad bruta en el segmento Gobierno.

EMPRESARIAL La utilidad bruta ascendió a Ps. 1,595 millones en el 3T26, una caída de 1% contra el año anterior. La disminución se explicó principalmente por un cambio en la mezcla de ingresos hacia una mayor participación de proyectos no recurrentes de *ciberseguridad*, los cuales típicamente presentan márgenes más bajos.

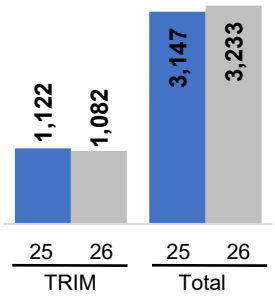
GOBIERNO La utilidad bruta alcanzó Ps. 204 millones en el 3T26, un aumento de 40% año, en línea con el sólido crecimiento de ingresos registrado en el segmento.

MAYORISTA La utilidad bruta totalizó en Ps. 323 millones en el 3T26, una disminución del 28% año con año. Esta variación reflejó principalmente la ausencia de ingresos del elevado nivel de ingresos reconocidos al inicio de contratos de fibra oscura durante el 3T25, los cuales generaron márgenes superiores al promedio y establecieron una base de comparación elevada.

GASTOS DE OPERACIÓN Y COMERCIALES

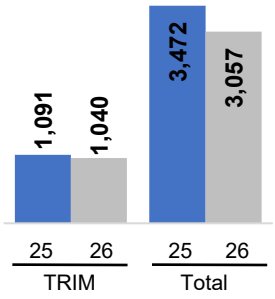
Los gastos de operación y comerciales de los segmentos Empresarial, Gobierno y Mayorista totalizaron Ps. 1,082 millones en 3T26, una caída de 4% año con año. La reducción refleja eficiencias derivadas de las iniciativas de reestructuración organizacional implementadas durante el primer y tercer trimestre del año.

(en millones Ps.)



CONTRIBUCIÓN AL FLUJO (ANTES DE GASTOS CENTRALES)

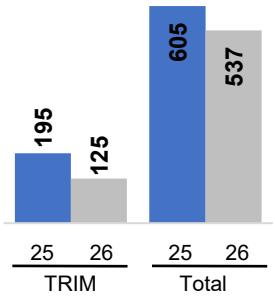
La contribución de los segmentos al Flujo (EBITDA) alcanzó Ps. 1,040 millones en el 3T26, una disminución de 5% año con año. La disminución se atribuyó principalmente al segmento Mayorista, reflejando la ausencia de los elevados ingresos reconocidos al inicio del contrato (*upfront*) de fibra oscura durante el 3T25, los cuales generaron una base de comparación particularmente alta.



GASTOS CENTRALES Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos centrales, que incluyen funciones centralizadas como Finanzas, Recursos Humanos y Regulatorio, ascendieron a Ps. 125 millones en el 3T26, una caída de 36% en comparación con 3T25, principalmente debido a una reducción de 8% en los gastos de personal y a un beneficio asociado a provisiones laborales derivado de la reducción de plantilla al cierre del trimestre.

Otros gastos alcanzaron Ps. 142 millones en el 3T26, incluyendo los Ps. 144 millones por los gastos de reorganización, en comparación con otros ingresos por Ps. 11 millones en 3T25.

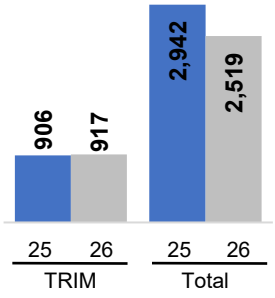


FLUJO (EBITDA)

El EBITDA Comparable, excluyendo el efecto del gasto extraordinario de reorganización, totalizo Ps. 917 millones en 3T26, un incremento de 1% año con año comparado con Ps. 906 millones en 3T25.

El margen de EBITDA Comparable disminuyó a 29% en el 3T26, frente a 30% en el 3T25, reflejando una menor utilidad bruta, contrarrestada parcialmente por una reducción en los gastos operativos.

El EBITDA alcanzó Ps. 773 millones en el 3T26, una disminución de 15% año con año, reflejando principalmente el impacto del gasto extraordinario por reestructuración reflejado durante el trimestre.



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

La utilidad de operación alcanzó Ps. 269 millones en el 3T26, comparado con Ps. 367 millones en el 3T25, representando una caída de 27% año con año. La reducción se atribuye principalmente a una menor generación de EBITDA durante el trimestre, mitigado parcialmente por un menor gasto por depreciación y amortización.

RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El costo integral de financiamiento alcanzó Ps. 269 millones en 3T26, frente al resultado integral de Ps. 121 millones en 3T25. El gasto neto por intereses disminuyó 6% año con año, reflejando principalmente al prepago del crédito bancario sindicado en marzo 2026 (~US $10 millones) y junio de 2026 (~US $15 millones), así como por menores tasas de referencia para obligaciones tanto en moneda local como en dólares estadounidenses. Además, la Compañía registró una ganancia cambiaria de Ps. 56 millones en el 3T26, resultado de la depreciación del peso frente al dólar estadounidense, en comparación con una ganancia cambiaria de Ps. 105 millones en 3T25, lo que en gran medida explica la variación anual en el costo integral de financiamiento.

DEUDA NETA

Al 30 de septiembre de 2026, la deuda neta representó US $454 millones, una caída del 7% (US $33 millones) en comparación con 3T25. Esta variación resultó de una reducción de deuda por US $38 millones, un aumento contable (no flujo) de US $9 millones resultado de una apreciación del 3% del peso mexicano, y un incremento en la caja de US $5 millones.

La reducción total de la deuda por US $38 millones respecto al año anterior se explica por: i) una disminución de US $173 millones por el prepago total del crédito sindicado, parcialmente compensada por un aumento de US $157 millones en el nuevo financiamiento *Club Deal* asociado al refinanciamiento ejecutado en junio de 2026; ii) un incremento de US $79 millones asociado a un nuevo crédito de largo plazo en pesos; iii) una disminución de US $60 millones relacionada con el prepago total del crédito bilateral con IFC; y iv) una disminución de US $35 millones por el prepago parcial del crédito con EDC; y v) un aumento de US $2 millones en arrendamientos financieros.

Al cierre 3T26, el efectivo totalizó US $44 millones (Ps. 786 millones), frente a US $39 millones (Ps. 717 millones) en 3T25, un incremento de 13%.

Las razones financieras para el 3T26 fueron: Deuda Neta a Flujo Comparable de 2.4x y Cobertura de Intereses de 4.3x (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital totalizaron US $20 millones en el 3T26, en comparación con US $30 millones en el 3T25.

El Capex como porcentaje de los ingresos totales alcanzó 11% durante el trimestre, comparado con 18% el año anterior.

INFORMACIÓN ADICIONAL

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US $), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la Compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La Compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo Comparable: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo Comparable de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses: Es la razón del Flujo Comparable UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- La operación de los concesionarios de telecomunicaciones en México se encuentra sujeta a las leyes, reglamentos y disposiciones emitidas por las autoridades competentes. Asimismo, las controversias que puedan surgir entre concesionarios respecto de sus relaciones comerciales o regulatorias pueden resolverse mediante negociación o, en su caso, ante las autoridades administrativas y jurisdiccionales. A la fecha, la Compañía mantiene ciertos diferendos relacionados con pagos de interconexión efectuados a tarifas superiores a aquellas que, en opinión de la Compañía, debieron haber sido aplicadas. En caso de no alcanzarse acuerdos satisfactorios respecto de dichos diferendos, la Compañía podría ejercer las acciones legales que estime pertinentes para reclamar un monto que podría representar aproximadamente el 10% de los activos de la Compañía, excluyendo los intereses que correspondan. Lo anterior podría derivar en uno o varios procedimientos administrativos o judiciales, cuya duración y resultado final son inciertos.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, al 30 de septiembre de 2026, Axtel mantenía transacciones tipo FWD por un nocional de US $6 millones @ 17.73 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, cubriendo sus obligaciones denominadas en dólares hasta diciembre de 2026.
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs).

SOBRE CONTROLADORA AXTEL

Sociedad resultante de la escisión de la totalidad de la participación accionaria de Alfa, S.A.B. de C.V. (“ALFA”, ahora Sigma Foods, S.A.B de C.V.) en Axtel, aprobada por los accionistas de ALFA el 12 de julio de 2022. Como resultado de la transacción, los accionistas de ALFA recibieron una acción de Controladora Axtel por cada acción de ALFA. Inició cotización en la Bolsa Mexicana de Valores el 29 de mayo de 2023.

Sitio en internet: controladoraaxtel.mx

SOBRE AXTEL

Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que, a través de sus marcas Alestra y Axtel Networks (Axnet), impulsa la evolución digital de organizaciones mediante soluciones confiables, seguras y escalables basadas en talento especializado, infraestructura robusta y alianzas globales. Con más de 55 mil kilómetros de red de fibra óptica y presencia en más del 90% de los parques industriales del país, ofrece la continuidad, cobertura y resiliencia que las empresas necesitan para crecer. Sus acciones, representadas por CPOs, cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores bajo el símbolo “AXTELCPO”.

Sitio en Internet: axtelcorp.mx
Sitio Alestra: alestra.mx
Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS – **SEGMENTO EMPRESARIAL**

(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	Δ (%) 3T26 vs. 2T26	Δ (%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Telecom	1,437	1,443	1,454	0%	-1%	4,357	4,336	0%
TI y Ciberseguridad	657	599	571	10%	15%	1,877	1,678	12%
Voz	134	138	152	-3%	-11%	404	463	-13%
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	**2,228**	**2,181**	**2,178**	**2%**	**2%**	**6,638**	**6,477**	**2%**
US $	**129**	**125**	**117**	**3%**	**11%**	**381**	**332**	**15%**

TABLA 2 | INGRESOS – **SEGMENTO GOBIERNO**

(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	Δ (%) 3T26 vs. 2T26	Δ (%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Telecom	230	189	147	21%	56%	638	391	63%
TI y Ciberseguridad	233	108	178	116%	31%	467	573	-18%
Voz	10	10	9	-4%	11%	30	27	9%
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	**473**	**308**	**334**	**54%**	**41%**	**1,135**	**991**	**14%**
US $	**27**	**18**	**18**	**55%**	**53%**	**65**	**51**	**28%**

TABLA 3 | INGRESOS – **SEGMENTO MAYORISTA (INFRAESTRUCTURA)**

(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	Δ (%) 3T26 vs. 2T26	Δ (%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
MAYORISTA (Ps.)	**453**	**450**	**552**	**1%**	**-18%**	**1,285**	**1,629**	**-21%**
US $	26	**26**	**30**	**2%**	**-11%**	**74**	**84**	**-12%**

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO (EBITDA)

(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Utilidad de Operación (Ps.)	269	334	367	-20%	-27%	470	1,375	-66%
US $	16	19	20	-19%	-21%	27	70	-62%
Contribución a Flujo	**1,040**	**1,069**	**1,091**	**-3%**	**-5%**	**3,057**	**3,472**	**-12%**
US $	60	61	59	-2%	3%	176	178	-1%
Flujo (Ps.)	**773**	**862**	**906**	**-10%**	**-15%**	**2,028**	**2,942**	**-31%**
US $	45	50	49	-9%	-8%	116	151	-23%
Ajustes (Ps.)	144	(0)	-	--	--	491	-	--
US $	8	(0)	-	--	--	29	-	--
Flujo Comparable (Ps.)	**917**	**862**	**906**	**6%**	**1%**	**2,519**	**2,942**	**-14%**
US $	53	50	49	7%	9%	145	151	-4%

**Los ajustes incluyen pérdidas (ganancias) extraordinarias, tal como gastos de reorganización en 1T26 y 3T26.*

Apéndice A – Tablas

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Gasto neto por interés	(213)	(226)	(226)	6%	6%	(641)	(737)	13%
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	(56)	101	105	--	--	6	494	-99%
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	**(269)**	**(125)**	**(121)**	**-115%**	**-122%**	**(636)**	**(243)**	**-162%**
US $	(16)	(7)	(6)	-115%	-141%	(37)	(12)	-200%

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US $ MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25
Crédito Sindicado	0	0	173	--	--
Club Deal	159	160	0	-1%	--
Crédito Largo Plazo	248	256	161	-3%	54%
Crédito Bilateral	65	65	100	0%	-35%
Crédito IFC	0	0	60	--	--
Otros créditos y arrendamientos	22	26	25	-16%	-13%
Intereses Devengados	5	4	7	19%	-31%
Deuda Total	**498**	**510**	**527**	**-2%**	**-5%**
% deuda en US $	37%	36%	58%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(44)	(38)	(39)	-14%	-13%
Deuda Neta	**454**	**472**	**488**	**-4%**	**-7%**
Deuda Neta / Flujo Comparable*	2.4	2.5	2.3		
Cobertura Intereses*	4.3	4.1	4.2		

** Veces. Ver página 8 para detalles de cálculo.*

TABLA 7 | CAMBIO EN DEUDA NETA
(US $ MILLONES)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Flujo	45	50	49	-9%	-8%	116	151	-23%
Capital Neto de Trabajo	(3)	18	(4)	--	31%	0	(10)	--
Inversiones y Adquisiciones	(19)	(19)	(29)	-2%	33%	(58)	(62)	6%
Gastos Financieros	(10)	(12)	(12)	11%	11%	(33)	(37)	9%
Impuestos	0	0	(0)	--	--	0	(0)	--
Dividendos	0	(10)	0	--	--	(10)	0	--
Otras Fuentes (Usos)	6	(17)	(15)	--	--	(14)	(33)	59%
Dism. (aum.) Deuda Neta	18	9	(12)	100%	--	2	9	-83%

Apéndice B – Estados Financieros

Controladora Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.
(EN MILLONES DE PESOS)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	786	673	717	17%	10%
Cuentas por cobrar	2,410	2,200	2,516	10%	-4%
Partes relacionadas	43	32	15	34%	185%
Impuestos por recuperar y otras CxC	145	155	203	-6%	-29%
Anticipos a Proveedores	732	826	801	-11%	-9%
Inventarios	173	55	49	215%	257%
Instrumentos Financieros	3	2	-	35%	--
Total Activo Circulante	**4,291**	**3,942**	**4,300**	**9%**	**0%**
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	7,324	7,421	7,836	-1%	-7%
Activos intangibles, neto	5,484	5,540	5,565	-1%	-1%
Impuestos diferidos	2,822	2,795	2,785	1%	1%
Inversiones compañias asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	410	414	563	-1%	-27%
Total Activo No Circulante	**16,041**	**16,171**	**16,750**	**-1%**	**-4%**
TOTAL ACTIVOS	**20,332**	**20,113**	**21,050**	**1%**	**-3%**
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,146	1,990	2,059	8%	4%
Intereses acumulados	83	68	123	22%	-33%
Porción circulante de deuda a LP	339	861	421	-61%	-19%
Instrumentos Financieros	-	(0)	47	--	--
Ingresos Diferidos	93	104	106	-10%	-12%
Provisiones	28	24	18	18%	52%
Otras cuentas por pagar	429	336	354	28%	21%
Total pasivo a corto plazo	**3,118**	**3,382**	**3,129**	**-8%**	**0%**
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	8,417	7,940	9,096	6%	-7%
Beneficios empleados	1,474	1,462	1,273	1%	16%
Otros pasivos a LP	727	729	733	0%	-1%
Total del pasivo a largo plazo	**10,619**	**10,131**	**11,103**	**5%**	**-4%**
TOTAL PASIVO	**13,737**	**13,513**	**14,232**	**2%**	**-3%**
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	15	15	15	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	4,626	4,629	4,703	0%	-2%
Part. No controladora	1,954	1,956	2,100	0%	-7%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	**6,595**	**6,601**	**6,818**	**0%**	**-3%**
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	**20,332**	**20,113**	**21,050**	**1%**	**-3%**

Apéndice B – Estados Financieros

Controladora Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiaries

Estado de Resultados no auditado.
(EN MILLONES DE PESOS)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Ingresos Totales	3,153	2,938	3,064	7%	3%	9,058	9,097	0%
Costo de ventas y servicios	(1,031)	(823)	(851)	-25%	-21%	(2,768)	(2,479)	-12%
Utilidad bruta	**2,122**	**2,115**	**2,213**	**0%**	**-4%**	**6,289**	**6,618**	**-5%**
Gastos operativos	(1,208)	(1,249)	(1,318)	3%	8%	(3,771)	(3,753)	0%
Otros ingresos (gastos), netos	(142)	(6)	11	-2412%	--	(493)	75	--
Depr.,amort. y deterioro activos	(510)	(535)	(547)	5%	7%	(1,577)	(1,591)	1%
Utilidad operativa	**262**	**327**	**359**	**-20%**	**-27%**	**449**	**1,349**	**-67%**
Resultado integral, neto	(269)	(125)	(121)	-115%	-122%	(636)	(243)	-162%
Part. de resultados compañía asociada	0	0	0	--	--	0	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	**(7)**	**201**	**237**	**--**	**--**	**(187)**	**1,106**	**--**
Total impuestos	19	(66)	(322)	--	--	60	(590)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	**13**	**136**	**(85)**	**-91%**	**--**	**(127)**	**517**	**--**

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.
(EN MILLONES DE PESOS)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	786	672	717	17%	10%
Cuentas por cobrar	2,410	2,200	2,516	10%	-4%
Partes relacionadas	51	40	20	28%	151%
Impuestos por recuperar y otras CxC	144	154	203	-6%	-29%
Anticipos a Proveedores	732	826	801	-11%	-9%
Inventarios	173	55	49	215%	257%
Instrumentos Financieros	3	2	-	35%	--
Total Activo Circulante	**4,298**	**3,949**	**4,305**	**9%**	**0%**
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	6,765	6,856	7,258	-1%	-7%
Activos intangibles, neto	1,350	1,406	1,431	-4%	-6%
Impuestos diferidos	2,822	2,795	2,785	1%	1%
Inversiones compañias asociadas y otros	1	1	1	0%	0%
Otros activos	410	414	563	-1%	-27%
Total Activo No Circulante	**11,348**	**11,472**	**12,037**	**-1%**	**-6%**
TOTAL ACTIVOS	**15,646**	**15,421**	**16,342**	**1%**	**-4%**
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,146	1,990	2,059	8%	4%
Intereses acumulados	83	68	123	22%	-33%
Porción circulante de deuda a LP	339	861	421	-61%	-19%
Instrumentos Financieros	-	(0)	47	--	--
Ingresos Diferidos	93	104	106	-10%	-12%
Provisiones	28	24	18	18%	52%
Otras cuentas por pagar	429	336	354	28%	21%
Total pasivo a corto plazo	**3,118**	**3,382**	**3,129**	**-8%**	**0%**
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	8,417	7,940	9,096	6%	-7%
Beneficios empleados	1,474	1,462	1,273	1%	16%
Total del pasivo a largo plazo	**9,891**	**9,401**	**10,370**	**5%**	**-5%**
TOTAL PASIVO	**13,009**	**12,783**	**13,498**	**2%**	**-4%**
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	446	446	446	0%	0%
Reserva para recompra de acciones	100	100	100	0%	0%
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,091	2,092	2,298	0%	-9%
TOTAL CAPITAL CONTABLE	**2,637**	**2,638**	**2,844**	**0%**	**-7%**
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	**15,646**	**15,421**	**16,342**	**1%**	**-4%**

Apéndice C – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.
(EN MILLONES DE PESOS)

	3T26	2T26	3T25	(%) 3T26 vs. 2T26	(%) 3T26 vs. 3T25	Acum'26	Acum'25	Acum. Δ (%)
Ingresos Totales	3,153	2,938	3,064	7%	3%	9,058	9,097	0%
Costo de ventas y servicios	(1,031)	(823)	(851)	-25%	-21%	(2,768)	(2,479)	-12%
Utilidad bruta	**2,122**	**2,115**	**2,213**	**0%**	**-4%**	**6,289**	**6,618**	**-5%**
Gastos operativos	(1,207)	(1,248)	(1,317)	3%	8%	(3,770)	(3,752)	0%
Otros ingresos (gastos), netos	(142)	(5)	11	-2818%	--	(492)	76	--
Depr.,amort. y deterioro activos	(504)	(528)	(539)	4%	7%	(1,558)	(1,567)	1%
Utilidad operativa	**269**	**334**	**367**	**-20%**	**-27%**	**470**	**1,375**	**-66%**
Resultado integral, neto	(269)	(125)	(121)	-115%	-122%	(636)	(243)	-162%
Part. de resultados compañía asociada	0	0	0	--	--	0	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	**(0)**	**209**	**246**	**--**	**--**	**(166)**	**1,132**	**--**
Total impuestos	18	(68)	(325)	--	--	55	(597)	--
Utilidad (Pérdida) Neta	**17**	**142**	**(79)**	**-88%**	**--**	**(111)**	**535**	**--**